

PASSO A PASSO PARA

DROPSHIPPING





1 - O QUE É DROPSHIPPING?

O DROPSHIPPING É UM NOVO MODELO DE NEGÓCIO IMPLEMENTADO EM E-COMMERCES. ELE PERMITE ATUAR NOS CANAIS ONLINE SEM FAZER GRANDES INVESTIMENTOS E ATÉ MESMO SEM ESTOQUE.

COMO? A RESPOSTA ESTÁ EM TER UM PARCEIRO QUE FORNECE OS PRODUTOS. NESSE CENÁRIO, SUA EMPRESA ATUA COMO INTERMEDIÁRIO E FOCA NA PARTE ESTRATÉGICA, OU SEJA, VENDAS E MARKETING.



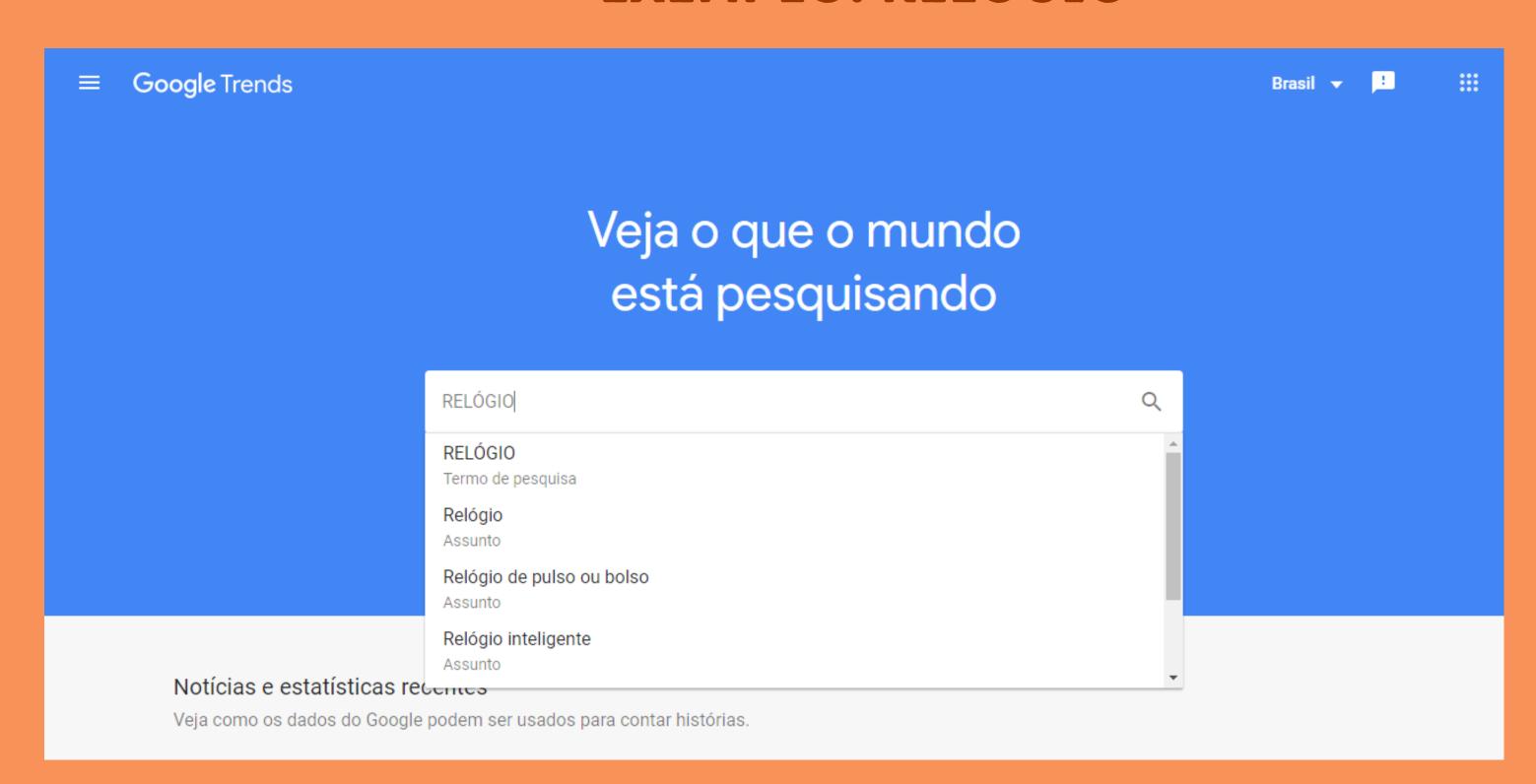
2 - ONDE ENCONTRO FORNECEDORES?

BUSQUE SITES DE VENDA COMO ALIEXPRESS, AMAZON, SHOPEE, ENTRE OUTROS. PESQUISE SE O FORNECEDOR É CONFIÁVEL E ANALISE AS AVALIAÇÕES DE COMPRADORES RECENTES.

O GOOGLE TRENDS TRAZ RESULTADOS ATUAIS DO QUE ESTÁ EM ALTA.

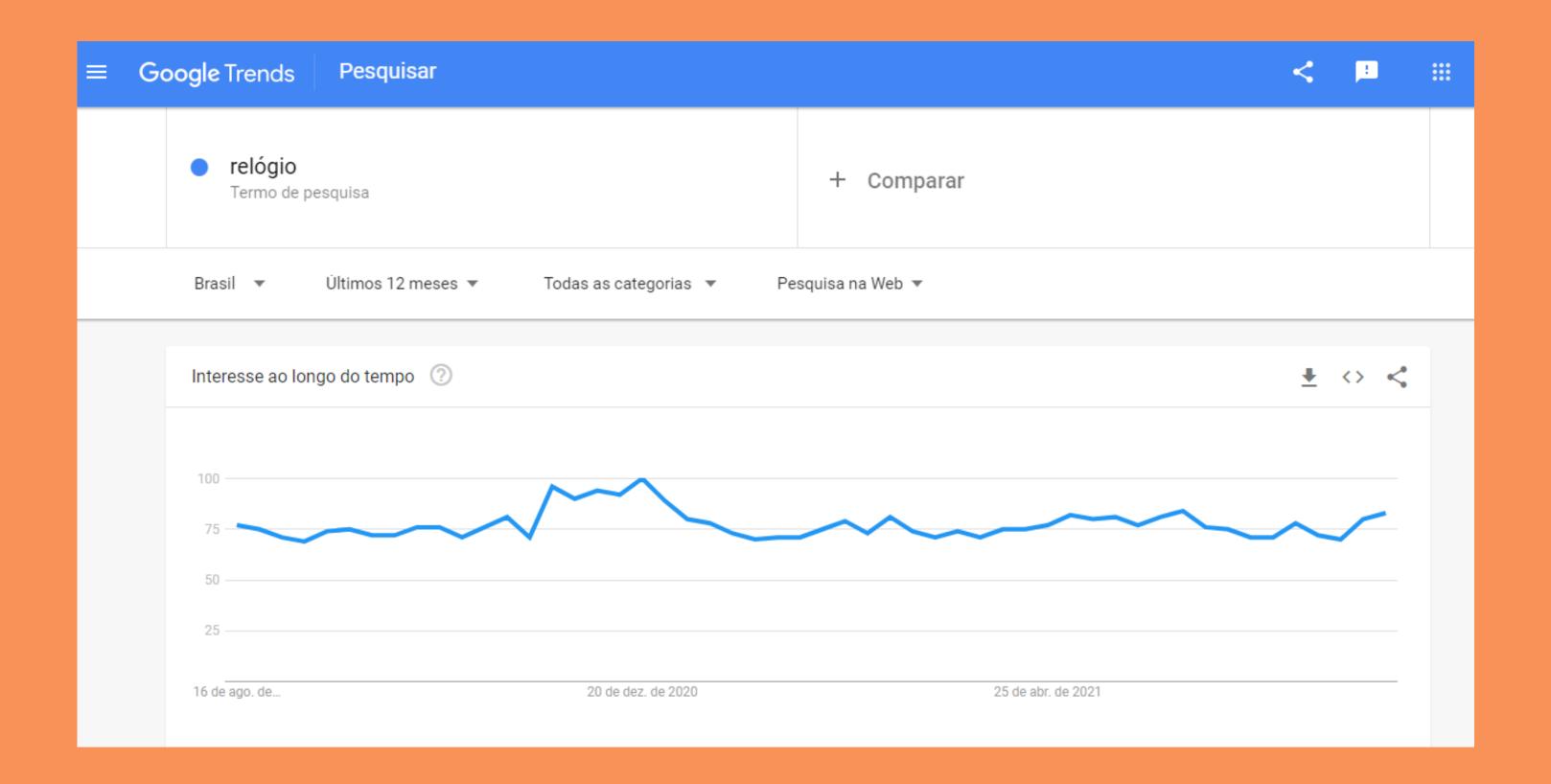


- ENTRE EM GOOGLE TRENDS E DIGITE O PRODUTO QUE VOCÊ GOSTARIA DE VENDER EXEMPLO: RELÓGIO



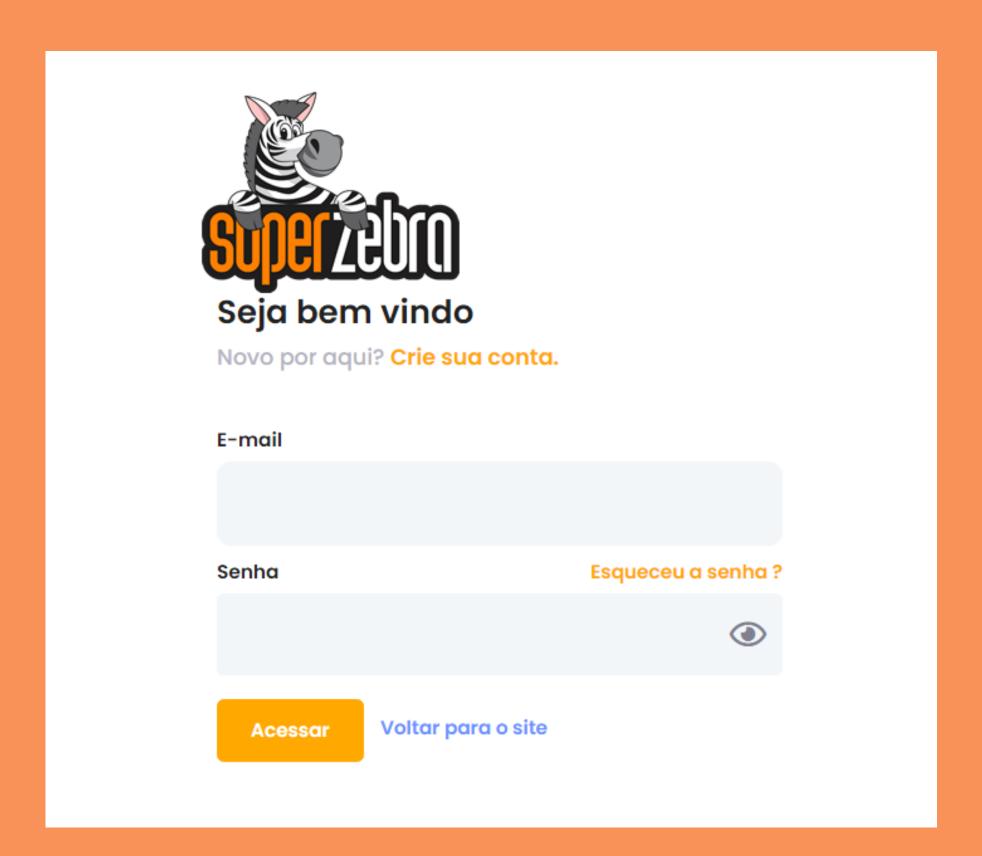


PELO GRÁFICO É POSSÍVEL ANALISAR SE O PRODUTO ESTÁ EM ALTA OU NÃO.



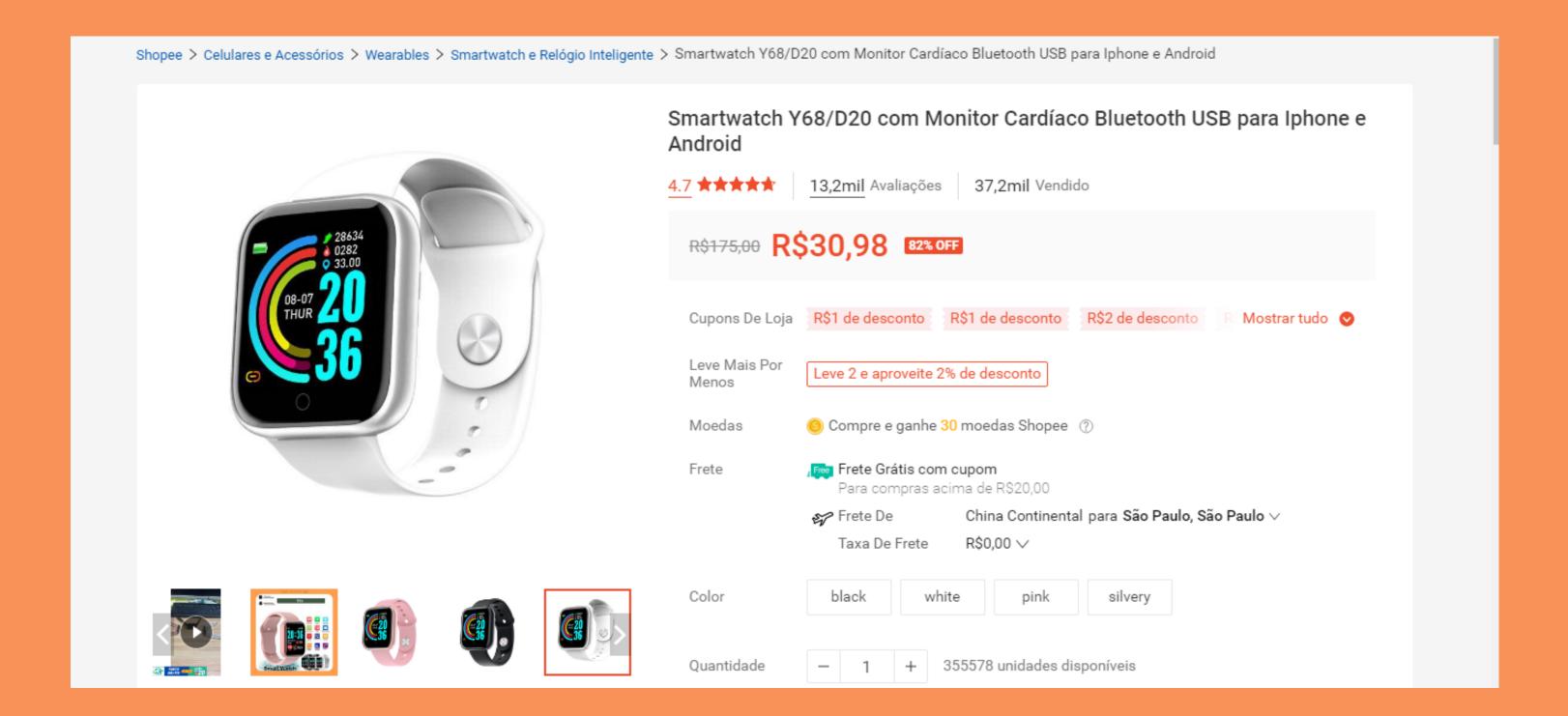


4 - ABRA SUA CONTA GRATUITA NO SUPERZEBRA



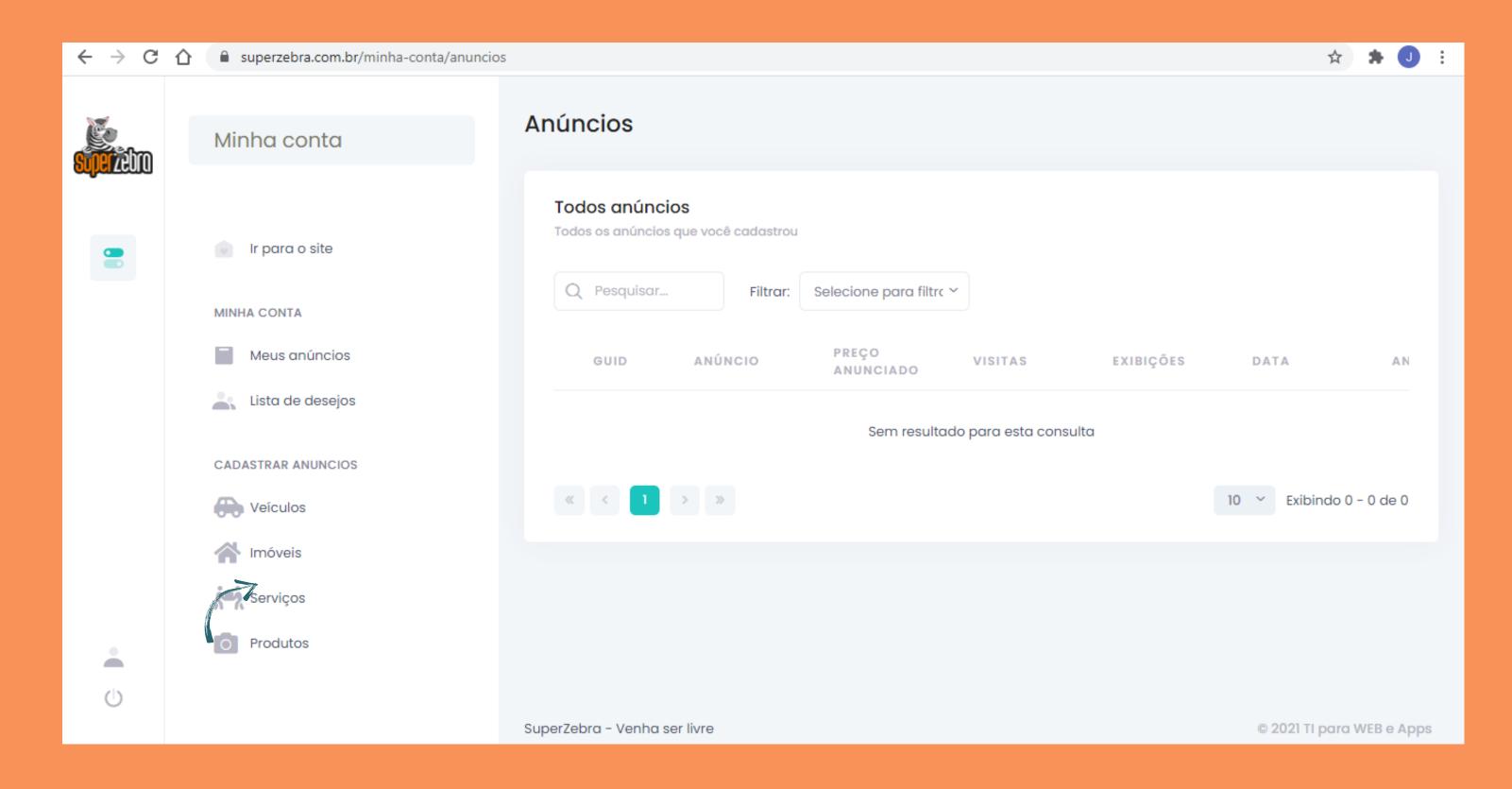


5 - ENTRE EM UM DOS FORNECEDORES DA SUA ESCOLHA E PROCURE PELO PRODUTO QUE GOSTARIA DE VENDER



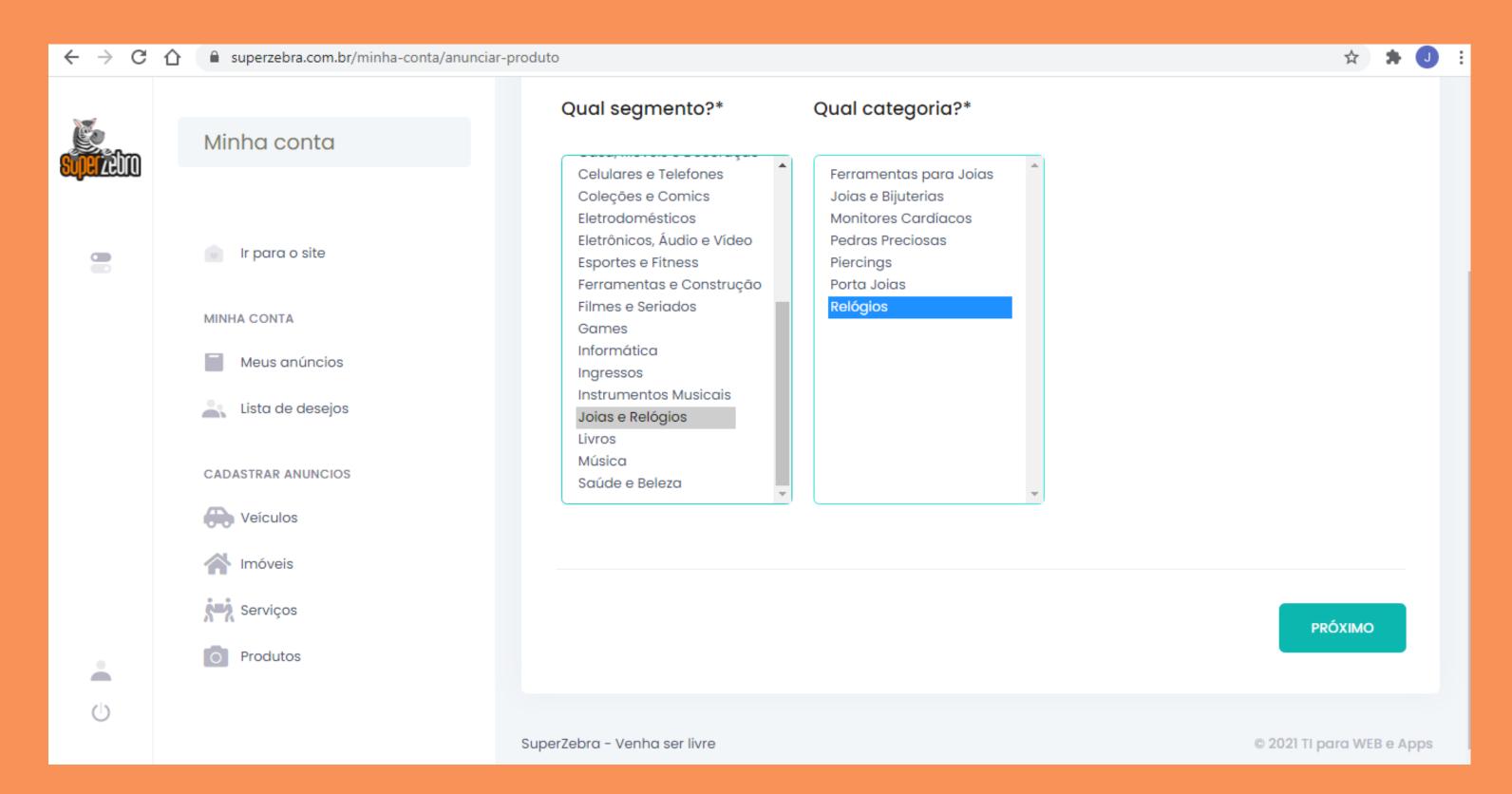


6 - SELECIONE A CATEGORIA DA SUA VENDA



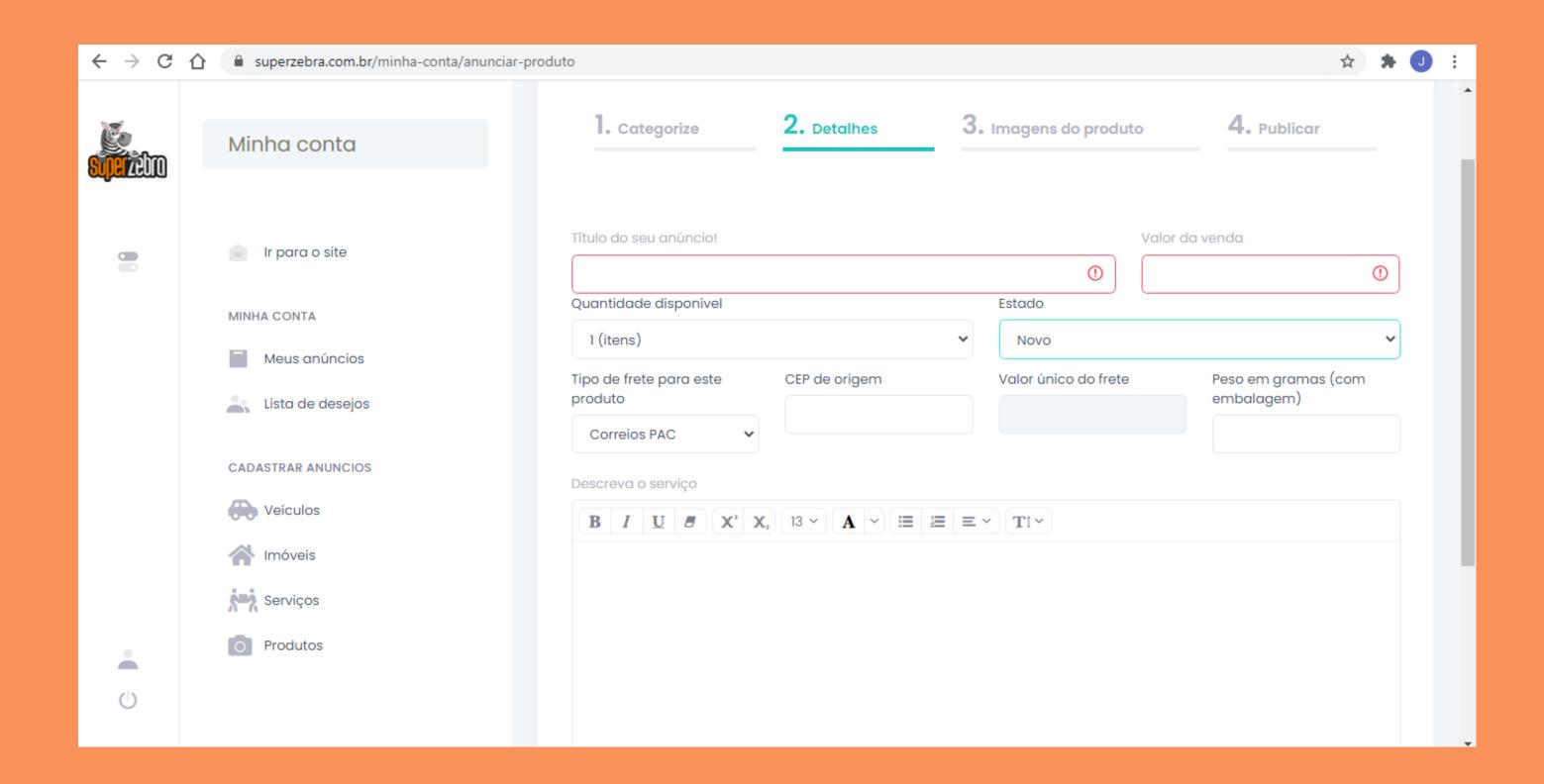


7 - SELECIONE O SEGMENTO, CATEGORIA E CLIQUE EM PRÓXIMO





8 - INSIRA FOTOS E DESCRIÇÃO DO PRODUTO EM SEU LOJA NO SUPERZEBRA.





QUANTO MAIS INFORMAÇÕES E FOTOS NÍTIDAS, MAIS

VISIBILIDADE SEU PRODUTO TERÁ!

APOSTE EM UM ANUNCIO CLARO E COMPLETO!

INSIRA UM VALOR COM MARGEM DE LUCRO E ATRATIVO

PARA SEU CLIENTE.

POR EXEMPLO, UM RELÓGIO SMARTPHONE COM VALOR DE CUSTO

R\$ 30.98 PODE SER VENDIDO POR R\$ 70,00.



9 - FORMAS DE PAGAMENTO

O COMPRADOR NEGOCIA DIRETAMENTE COM VOCÊ SEM INTERMÉDIO DO SUPERZEBRA.

AS OPÇÕES DE PAGAMENTO SÃO DEFINIDAS PELO VENDEDOR E INFORMADAS NO ANÚNCIO (PIX, TRANSFERÊNCIA, DEPÓSITO BANCÁRIO, ETC)

CASO QUEIRA GERAR UM BOLETO, SUGERIMOS O SITE ASAAS.COM





10 - FIZ UMA VENDA! E AGORA?

ENTRE NO SITE DO FORNECEDOR ESCOLHIDO, FAÇA A COMPRA DO PRODUTO QUE SEU CLIENTE SOLICITOU E INSIRA NO ENDEREÇO DE ENTREGA OS DADOS DO SEU CLIENTE. ASSIM, O FORNECEDOR ENTREGA DIRETAMENTE NA CASA DELE SEM INTERMÉDIO SEU!



11 - DIVULGUE SUA LOJA!

O MARKETING É A ALMA DO NEGÓCIO! DIVULGUE SUA LOJA EM SUAS REDES SOCIAIS E MANTENHA SEMPRE SEUS PRODUTOS ATUALIZADOS COM O QUE ESTÁ EM ALTA NO MERCADO!



12 - COMECE A VENDER!

PRONTO! AGORA VOCÊ TEM TUDO QUE PRECISA PARA ABRIR SUA LOJA E COMEÇAR A VENDER HOJE!!! BOAS VENDAS!

EQUIPE SUPERZEBRA